

**Красавица
Соня стала
"Мисс
Шарм"**

Стр. 2

**Реклама
и этика:
давайте
застежемся?**

Стр. 4

**ТМ:
от "Кукляндии"
до "Федота-
стрельца"**

Стр. 4

Провода для ЛЭП-500 делаем сами!

Проведена реконструкция послевоенного завода "Алтайкабель". В обновленных цехах установлено современное оборудование немецкого производства. Это дало возможность расширить ассортимент продукции, улучшить ее качество. В частности, налажен выпуск проводов для ЛЭП-500. На предприятии продолжается строительство цеха по производству бронированного кабеля, который пользуется большим спросом на российском и международном рынках. В связи с этими переменами требуются рабочие различных профессий, а также желающие получить нужные предприятия специальности на постоянно действующих при заводе курсах.

Гастроли под патронатом президента

Сегодня на сцене краевого театра драмы завершаются трехдневные гастроли Русского молодежного театра Узбекистана. Гости сыграют для барнаульской публики спектакль "Скрипка на крыше" по мотивам прозы Шолом-Алейхема. А в предыдущие два дня они представили один из ведущих спектаклей своего репертуара - "Холстомер" Л.Толстого, ставший участником пяти международных конкурсов, и восточную сказку для детей "Дар возлюбленной принцессы". Эти гастроли театра из бывшей союзной республики не случайны. Они представляют собой часть "Программы государственной и общественной поддержки русских театров стран СНГ и Балтии", которая с 2001 года претворяется в жизнь под патронатом президента Российской Федерации.



Сцена из спектакля "Скрипка на крыше".

Но у нас в Сибири эти "программные" гастроли только начинаются. И Барнаул стал первым городом, который принял у себя гостей из ближнего зарубежья. Завтра Русский молодежный театр из Узбекистана отправится в Новосибирск, а затем - в Омск.

У студентов PR теперь есть свой сайт

В Барнауле состоялась презентация сайта www.perchik.asu.ru - таким образом отделение РР Алтайского государственного университета вошло во всемирную Сеть. Днем в честь этого события сборная преподавателей отделения PR сыграла со сборной студентов в пионербол (игра была выбрана за сложность правил, а также за то, что в названии есть буквы "п" и "р"). Преподаватели не стали использовать имеющийся у них административный ресурс (хотя признавались, что желание напомнить деткам о предстоящей сессии было) и проиграла. Вечером в арт-кафе "Гараж" (комплекс "Транмуслино") в честь сайта прошла вечеринка, с музыкой, танцами, шутками команды КВН и мужским стриптизом. Сайт создан студенткой отделения РР Ольгой Матушкиной. Когда сайт заработает в полную мощь, студенты отделения PR смогут узнать здесь о возможностях подработки, найти нужную по программе литературу ну и пообщаться. Напомним, адрес www.perchik.asu.ru.

Нехорошую квартиру прикормили

На минувшей неделе сотрудники Алтайского управления Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков задержали наркопродавцов, торговавших опием-сырьем в микрорайоне поселка Новосилкатный. Как сообщает пресс-служба краевого управления ФСКН, группа состояла из молодых девушек, которые у себя в квартире в одном из домов на ул. Весенней организовали торговую точку по продаже "дури" местным наркоманам. По признанию соседней этой девушки, жизнь в подъезде в короткое время превратилась в настоящий кошмар: лестничные площадки были плотно оккупированы опустившимися личностями, которые в изобилии оставляли после себя использованные шприцы, наркоманы стали терроризировать детей, чтобы с их помощью попасть внутрь подъезда, минуя домофон с кодовым замком. Ряд граждан из этого подъезда обратились на телефон доверия УФСНН по АК и сообщили адрес криминальной квартиры. В течение нескольких дней оперативные сотрудники провели все необходимые мероприятия, и на данный момент все девушки-наркобарышни задержаны. В отношении их возбуждено уголовное дело по ст. 228 "Незаконное изготовление, приобретение, хранение, перевозка либо сбыт наркотических средств или психотропных веществ". Одной из наркобарынь избрана мера пресечения - заключение под стражу.

Алтайское управление Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков напоминает телефон доверия, по которому вы можете оставить конфиденциальную информацию - т. 66-70-11.

Читателей информировали: Ю. Савельев, Е. Рябова, С. Тепляков, Л. Ермолина, И. Кашкарева (фото).

АНОМАЛИЯ
Неблагоприятные дни и часы в ноябре
24 (3-8), 29 (11-19)

АЛТАЙСКАЯ ПРАВДА

краевая массовая газета

№ 340 (25331) ЧЕТВЕРГ, 24 НОЯБРЯ 2005 г. Цена в розницу - договорная

Хорошая новость

Бийску присвоен статус наукограда

Правительство РФ поддержало инициативу администрации края и города Бийска присвоению этого статуса второму по величине городу края. 21 ноября 2005 года подписано соответствующее постановление № 688.

Согласно федеральному закону "О статусе наукограда РФ" наличие этого статуса предполагает участие федерального бюджета в финансировании научной, научно-технической, инновационной деятельности, экспериментальных разработок, подготовки кадров, материально-технического обеспечения инфраструктуры данного муниципального образования. Государственная поддержка осуществляется в соответствии с программой развития муниципального образования как наукограда. Присвоение статуса является также основанием для разработки и утверждения федеральной целевой программы развития наукограда. Постановление правительства утверждены также "Направления научной, научно-технической и инновационной деятельности, экспериментальных разработок, испытаний, подготовки кадров, являющиеся приоритетными для города Бийска (Алтайский край) как наукограда Российской Федерации и соответствующие приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники Российской Федерации". Речь идет о таких направлениях, как военная и специальная техника, новые материалы и химические технологии, технологии живых систем, производственные технологии, энергоберегающие технологии, подготовка кадров в области научно-технической, гуманитарной и инновационной деятельности.



В Бийске старина прекрасно уживается с новшествами.

Справка "АП"
• Территория Бийска составляет 29027 га. Это второй по величине промышленный город Алтайского края с численностью населения более 230 тысяч человек.
• Промышленность города представлена 235 организациями, из них 37 относятся к большим и средним, а 198 - к малым. Всего зарегистрировано в городе 4018 организаций.
• В 70-80-е годы город сложился как многопрофильный научно-производственный центр, успешно реализующий задачи укрепления обороноспособности страны и производства наукоемкой продукции. В Бийске сосредоточены прикладные исследования, испытательные комплексы, новые технологии. Основными видами деятельности являются высокотехнологичные научные и технические разработки специальной химии для ракетно-космического направления.
• Образовательные программы в Бийске реализуют государственные педагогический университет им. Шукшина, технологический институт (филиал) АГТУ, филиал Современного гуманитарного института, филиал Алтайского государственного университета, филиал Алтайского института повышения квалификации работников образования, Бийский лицей, реальная гимназия, два колледжа, профессиональный лицей, пять профессионально-технических училищ, 41 общеобразовательная школа, 46 муниципальных дошкольных образовательных учреждений.
• В городе работают около 600 кандидатов и докторов наук. Более 100 ученых и руководителей науки и промышленности удостоены Государственных премий и премий правительства.

Алтайский гидрометцентр

СЕГОДНЯ днем в крае и Барнауле переменная облачность, в отдельных районах - снег. Ветер западный, умеренный, местами порывистый. Температура днем от нуля до минус 5, в отдельных районах до минус 10.
В послезавтрашнее двое суток в отдельных районах - снег. Ветер западный, умеренный, местами сильный, порывистый. Температура 25 ноября ночью минус 6-11, при прояснениях до минус 20, днем - минус 1-6; 26 ноября ночью - минус 10-15, при прояснениях до минус 23, днем - минус 4-9, в отдельных районах до минус 14.

Курсы валют в банках Барнаула на 23 ноября 2005 г.

Банк	телефон	\$ кв.	€ кв.	ЕВРО кв.	ЕВРО пр.
АГРОПРОМКРЕДИТ	36-59-99	28,75	28,98	33,00	34,10
АЛЬФА-БАНК	39-95-14	28,65	29,00	33,30	34,00
АЛТАЙКАПИТАЛБАНК	24-79-98	28,50	29,00	33,50	34,50
АЛТАЙСБЕРБАНК	39-92-64	28,60	29,00	33,30	34,20
БАНК МОСКВЫ	23-08-95	28,80	28,90	33,70	34,20
РЕГИОНАЛЬНЫЙ КРЕДИТ	66-87-35	28,70	28,90	33,00	34,00
УРАЛСИБИРСКИЙ	23-19-53	28,55	28,90	33,00	34,20
ВОЗРОЖДЕНИЕ	46-86-20	28,60	28,85	33,30	33,98
ВНЕШТОРБАНК	39-91-58	28,70	28,95	33,30	34,00
ГАЗПРОМБАНК	36-14-45	28,70	28,96	33,10	34,10
ВНШТОРБАНК Розничный	26-97-18	28,60	29,00	33,00	34,10
ЖА ОИА. ЗЕРНОБАНКА	35-98-77	28,30	29,00	33,00	34,20
ИМПЕРАТОР	26-14-08	28,80	29,05	33,40	34,10
ЗЕНИТБАНК	77-78-07	28,25	29,00	33,05	34,05
МАМ-БАНК	66-87-98	28,70	28,85	32,90	34,10
МОССТРОЙЭКОНОМБАНК	35-45-63	28,71	28,97	33,20	33,90
ПРОМСВЯЗБАНК	61-69-96	28,76	29,05	33,00	34,30
ПРОМБАНК	65-98-77	28,30	28,88	33,20	34,20
АРФ РОССЕЛЬХОЗБАНК	38-02-50	28,75	29,00	33,10	33,90
СИБАКДЕМБАНК	36-42-54	28,75	28,91	33,65	34,04
СИБСОЦБАНК	24-17-51	28,75	28,95	33,75	34,60
СОБИНБАНК	26-17-53	28,80	29,00	33,20	33,85
ТАБМЕНКА-БАНК	33-38-17	28,81	29,00	33,30	33,95
УКСБАНК	36-65-25	28,60	29,10	33,40	34,40
ФОРБАНК	23-12-12	28,70	28,92	33,40	34,00

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ

БЕЛАРИС 82.1 БЕЛАРИС 1221 БЕЛАРИС 1523

ТЕЛЕФОН ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ **25-79-89**

КРЕДИТ ЛИЗИНГ

МТЗ МИНСКАЯ СБОРКА

Софья РЫБАКОВА, Сергей БАШЛЫЧЕВ (фото)

"Intera" обретает силу

Техническое перевооружение здравоохранения края - приоритетная задача



Александр Карлин и директор АКДЦ Владимир Лещенко разрезают ленточку.

Как подчеркнул Александр Карлин, запуск томографа совпал по времени с началом реализации крупных президентских инициатив, в частности - в области здравоохранения: "Реализация национальных проектов - это серьезные изменения социально-экономического развития страны. Мы должны делать упор на техническое оснащение системы здравоохранения и повышение значимости труда тех людей, от которых зависит здоровье населения края".

Во время церемонии Александр Карлин представил председателю комитета администрации края по здравоохранению, назначенного им на эту должность накануне, Валерий Анатольевич Ельковому, доктор медицинских наук, доценту кафедры акушерства, гинекологии и перинатологии краевого перинатального центра. Впервые в крае будет проводиться магнитно-резонансная томография молочной железы с целью раннего выявления онкологических заболеваний.

АЛТАЙ АГРОСНАБ

Тракторы МТЗ: 80, 82.1, 1221, 1523, 922

ЦЕНЫ НИЗКИЕ

Каждому покупателю ценные подарки

г. Барнаул, пр-т Строителей, 135 (3852) **666-468** (3852) **666-469**

Агроцентр Официальный дилер ОАО «Морозовсельмаш» г. Ростов-на-Дону

РЕКОМЕНДУЕТ: KLEVER

ЗМС - 90-17 зернометатель самопередвижной

Производительность.....90 т/ч
Дальность бросания зерна..... до 17 м

"Pelikan" ЦЕНЫ производителя!
пресс - подборщик рулонный

НОВИНКА! прессовальная камера повышенной надежности

производительность, до.....10 т/ч
ширина захвата.....1500 мм
диаметр рулона.....1,2 м

ООО "Агроцентр", г. Барнаул, ул. Попова, 200, e-mail: agrocentr@ab.ru, тел./ф./факс: 3852-45-19-70, 45-34-64, 45-19-73, 42-16-83. www.agro-centr.ru

Событие МЕДИЦИНА

"Intera" обретает силу

Об этом глава администрации края Александр Карлин сообщил на торжественной церемонии открытия модернизированного магнитно-резонансного томографа в краевом диагностическом центре. Томограф "Intera" фирмы Phillips в диагностическом центре был установлен в 1993 году. Ежегодно с его использованием проводилось более 7,5 тысячи исследований. В 2003 году срок эксплуатации аппарата истек. На модернизацию томографа из краевого бюджета было выделено более 15 миллионов рублей.



Врачам-рентгенологам Михаилу Лобанову и Борису Евдокимову предостиг много работы.

Как подчеркнул председатель комитета администрации края по здравоохранению, раньше не было возможности выдать пациенту на руки диагностические изображения, поэтому при лечении пациента за пределами края зачастую проводились дополнительные дорогостоящие исследования: "Теперь появилась возможность записывать все полученные изображения на цифровые носители и отдавать их пациентам в день обследования".

Сотрудники диагностического центра получили в свое распоряжение замечательный аппарат.

"Ночи Гаваны": смеркается...

Напомним, 20 человек рискнули за десять занятий освоить два латиноамериканских танца - хаста и меренга. Все шоу-ошибки, промахи, победы и достижения - снимаются на видео, репортажи выходят в печатных СМИ Барнаула и на ТВ.

10 танцевальных пар составили журналисты Барнаула: по словам Ларисы Любвиной, "это могли быть и банкиры, и повара, но журналисты были проще уговорить". Так что теперь на репетициях во воскресенье можно видеть известных всему краю телевизионных лиц (в шоу участвуют Ирина Штин ("Вести-Алтай") и Галия Шермер ("Модно", сельской канал) и даже слышать известный всему краю радиоголос - в шоу участвует Яна Ростова ("Европа-плюс"), в частности, в конкурсе не обошлось и без команды "Алтайской правды".

Хаста и меренга - это, конечно, не танго, но тоже наука. В меренге главное и самое сложное - правильные движения бедрами и корпусом. После нескольких часов репетиций становится ясно, почему не один советский разведчик не заработал славы где-нибудь в Парагвае - выучить в совершенстве испанский наверхука проще, чем танцевать как настоящий латиноамериканский мачо (или мучачо?). У них это в крови, да и репетировать можно круглый год практически на любом тротуаре.

Хаста - это танец, подходящий для любой вечеринки и практически для любой музыки, кроме разве что гиты и некоторых мелодий Шопена. Фигуры там такие, что закачаешься. Вот партнерша присаживается вам на бедро, и ее губы оказываются рядом с вашими... А вот она кружится и прилетает прямо в ваши объятия.

Времени до финала осталось совсем немного: свои достижения журналисты покажут на танцполе в "Хаус-клубе" (9 декабря) и "Чапелин-клубе" (10 декабря). Кстати, именно в "Чапелин" выискивается, кто же из журналистов лучше владеет ногами. Хотя и в танце прежде всего нужна голова...

Генеральным спонсором проекта "Дом мебели" (ген. директор Евгений Барков), Спонсоры: ООО "Эстейт-строй", ООО "Производственная компания "Адамус", фирма "Фактория-Джинс".



РЕПОРТАЖ

"Ночи Гаваны": смеркается...

Почти ежедневно в крае воруют и угоняют автомобили. По-прежнему лидером этого вида преступлений является Барнаул. Только за один сутки, 21 ноября, т.г. три автовладельца лишились своих авто. Со стороны Попова - Балтийская был угнан автомобиль "Тойота-Калидина", 1999 года выпуска, без государственных номеров, белого цвета.

От здания по проспекту Социалистическому, 109, был угнан автомобиль "Тойота-Чайзер", 1999 года выпуска.

От магазина "Вавилон" угнан автомобиль "Тойота-Камри", 2000 года выпуска, серого цвета.

Во всех случаях ГИБДД вносила специальный план "перехват", однако, как поется в одном шансоне: "Хитрый план перехвата не сработал в который раз".

В Ельцовском районе у соркалентного водителя грузовика в кузове обнаружено пять свиных туш, семь туш кролика рогастого скота, две конских туши. А в документе на мясо почему-то значилось немного меньше.

По всем "мясным" фактам проводится тщательная проверка, так как именно наступление холодов учащаются кражи скота с личных и коллективных подворий.

Петр ПЕТИН.

При этом в каждом танце полно механики и геометрии: ноги должны быть там, руки - там, голова партнера вправо, голова партнерши влево... Для некоторых фигур мужчинам нужна сила, а дамам - надежный вестибулярный аппарат: ведь партнер все норовит покружить свою даму.

Однако глаза боятся, а руки-ноги делают. Когда я посмотрела на это первый раз, подумала - я этому никогда не научусь... говорит Ирина Штин. - Потом все оказалось намного проще. Мне нравятся эмоции, которые я там получаю. Мне всегда хотелось научиться танцевать. И еще нет ощущения, что выходные проходят зря".

В финальном шоу выступит балет телевидения Кубы - эти ребята танцуют в Новосибирске, но давно хотят приехать в Барнаул. Они не раз выдвигались в студию "Лариса", и кубинцам интересно - что это за город такой, где так хорошо понимают латиноамериканскую душу и экваториальную страсть?!

В администрации края

ВЛАСТЬ

Производить то, что выгодно

На что делать ставку крестьянам? В каком направлении развиваться?

Хозяйства края и в прошлые годы испытывали трудности с реализацией основной своей продукции - зерна. Ныне эта проблема обострилась до крайности. Нет никакой ясности и по отношению к будущему сезону. На что делать ставку крестьянам? В каком направлении развиваться? Об этом размышляет заместитель главы администрации края Борис НЕУДАХИН.



Фото А. КАСПРИЯНА.

Борис Аниподистович, экономику хозяйства могла бы поправить сахарная свекла, которая приносит высокий доход. Почему не удается расширить ее посевы?
В условиях перекошенной российской экономики трудно делать какие-то прогнозы даже на ближайший сезон. Прогноз оных на Кубани и в Ставрополье показался, что они очень слабые. Это дает основание предполагать, что, возможно, цена на наше зерно несколько возрастет к началу будущего года. Но продавать его будет уже не крестьянин, потому что ему сейчас, омонументно, надо рассчитываться за кредиты и по другим долгам.

Беда нашего государства в том, что оно в отличие от цивилизованных стран, где очень жестко регулируют агропродовольственный рынок, этого не делает. Закупочная цена в регионах колеблется от 2400 до 2550 рублей за тонну пшеницы третьего класса. В крае ее себестоимость 2400 рублей. Доставить эту тонну хоть в Москву, хоть во Владивосток - набегает еще тысяча рублей железнодорожного тарифа. Все - реализация невозможна да и невыгодна.
В такой ситуации надо действительно заниматься сахарной свеклой в гораздо больших объемах. Ее рентабельность достигает 80 процентов - другой аналогичной культуры сегодня нет. Тут многое зависит от внешнего рынка. В последние три-четыре года были ограничены квоты по заводу сырья - спрос на отечественный сахар возрос, свекла стала приносить хорошую прибыль. Однако в крае ее посевы по ряду причин не росли.

Прежде всего сказались то, что до 2000 года сахарные заводы меняли соб-

стенников. Особенно осложнилась ситуация по зоне Бийского завода. Прежде его хозяева года два не рассчитывались за поставленную свеклу - и хозяйства либо сократили посевы, либо вообще перестали ее возделывать. Сейчас многие желают возродить свекловодство, но нет техники. Она специальная, с зерновыми машинами на свеклопольном поле не заедешь. Другой вопрос - под эту академическую культуру землю надо готовить минимум три года: паровать ее, выравнивать, удобрять. Разрушать всегда легко - восстанавливать гораздо труднее.

И в возделывании сахарной свеклы трудоёмкая. С ней всегда работают высококлассные механизаторы. Как положительную тенденцию отмечу, что на имеющейся свекловодческой площади за последние пять лет полностью перешли на современные, без применения ручного труда, технологии. Это сев сеялками точного высева и качественными семенами, применение высокоэффективных гербицидов против сорняков и другие передовые приемы. Убедительнее всего этого метода подтверждает нынешняя самая высокая за всю историю свекловодства в крае урожайность - полутоно по 188 центнеров корнеплодов с гектара.
В этом направлении будем двигаться и дальше. Плохо, что у нас нет своих качественных семян. Бийская селекционная станция, к сожалению, семеноводством этой культуры не занимается. А главная проблема - нужна современная техника. В крае есть импортные комбайны - они выполняют сразу несколько операций, высокопроизводительные, убирают чисто. Да, они дороги - каждый стоит больше 6 млн. руб-

когда все в крае и других регионах бросили сеять высокоприбыльный на тот момент подсолнечник - в результате сами себе сбили цену из-за его перепроизводства. А вот возделыванию сои это не грозит, она пользуется спросом и за рубежом. Перспективен также рапс - в том числе для выработки альтернативного вида топлива. На эти культуры следует обратить внимание.
Но есть другой очень емкий "рынок сбыта" зерна. Сегодня Россия обеспечивает семяем только на 45 процентов (остальное завозится). При некотором сдерживании его ввоза в последние два года возрос спрос на отечественную продукцию и животноводство сразу отреагировало. В спецхозе "Антипинское" Тульского района содержится 26 тысяч свиней и имеют 52 процента рентабельности в этой отрасли. В колхозе им. Кирова немецкого района этот показатель еще выше - 70 процентов.
Сравните: рентабельность производства пшеницы в крае всего восемь процентов. То есть зерно выгодно превращать в конечный животноводческий продукт - мясо и молоко. И очень важно, что это не просто рентабельная отрасль. Она менее подвержена резким скачкам спроса и предложения, приносит доход в течение всего года и таким образом является выравнивающим фактором экономики.

Конечно, этот год тяжел для хозяйства в отношении возврата долгов бюджету и банкам. Но надо вслужу сохранить поголовье, сохранить животноводческие помещения - то есть ту базу, которую будет легче наращивать, а не начинать с нуля. Задача на 2006-й и последующие годы - возродить все отрасли животноводства. Одна из разрабатываемых по заданию президента национальных программ так и называется "Ускоренное развитие животноводства". В том числе там предусматриваются поставки импортной техники и оборудования по низким ценам - без пошлинных наценок, поставки отечественного

Уходят поезда, уходят теплоходы, улетают самолеты...

... а "Алтайка" остается с вами!

Продолжается подписка на I полугодие 2006 года

Наш индекс 50300

ЛЕНТА НОВОСТЕЙ

Наша Соня стала "Мисс Шарм" в Уфе. Кто бы сомневался!

Барнаулская красавица Соня Сапрыкина, известная по ролику "Цены вниз, скидки вверх", 18 ноября выступила в Уфе на Всероссийском конкурсе красоты "Русская гранья". Из 20 девушек девять были уфимками, остальные одиннадцать - из разных регионов России (Воркута, Тверь, Екатеринбург, Питер и др.). Конкурс проходил в шоу-центре "Они Уфы". Наша Соня заняла четвертое место, лишь совсем немного недотянув до финальной тройки. Впрочем, победили определены были по принципу "в Техасе побеждают те, кто в Техасе". Соня получила титул "Мисс Шарм" - тоже неплохо.
Приглашение на конкурс в Башкирию Соня получила после участия в конкурсе "Краса России", где Соня получила приз спонсора - компания "ПРОТЭК" подарила Соня путевку в Египет. Впрочем, поездку к пирамидам приходится откладывать: из Уфы Соня поехала в Москву - у нее пробы для фильма. Название не разглашается - чтобы не спалить. Но, по некоторым данным, это один из новых российских сериалов.

Сергей ТЕПЛЯКОВ.

И учеба, и аттестация

В учебном центре ОАО "Алтайсерпродукт" прошла пятидневная учеба руководителей и специалистов зерноперерабатывающих предприятий края по вопросам промышленной безопасности и охраны труда.
Председатель комитета по труду администрации края А. Мишин рассказал о проблемах регулирования трудовых отношений. Перед слушателями выступили также работники Алтайского межрегионального управления по технологическому и экологическому надзору, Госинспекция труда, управления противопожарной службы МЧС РФ в Алтайском крае и другие специалисты.
Наиболее представительные группы слушателей были от рубцовского "Мельника", Барнаулского мельницы, предприятий объединения "Грань", Коретовского, Табунского, Третьковского электротаров, Краснощекского ХПП. Учеба закончилась аттестацией руководителей и специалистов зерноперерабатывающих предприятий, которую по вопросам пожарной безопасности и охраны труда они должны проходить раз в три года.

Александр МОЛОДЫХ.

Александр Карлин встретился с профсоюзным студенческим активом края

Во встрече приняли участие около 30 студентов - представители вузов и сузов Барнаула, Бийска, Рубцовска, а также руководители основных комитетов и управлений администрации края, федеральных структур

Глава администрации края Александр Карлин отметил, что вовлечение молодежи в общественную жизнь - необходимое условие для нормальной жизни общества. "Общественно-политическая жизнь не может считаться полноценной, если молодежь отстраняется от участия в ней. Неучастие молодежи - это очень важный, значимый и тревожащий сигнал, говорящий о том, что власть в своей деятельности не является интересной для молодежи".



Глава администрации края Александр Карлин и его заместитель Николай Черепанов.

Кроме того, по словам главы, для более эффективного диалога необходимо структурировать сеть молодежных организаций в крае. "В интересах и самих молодых людей, и представителей государственной власти - объединение молодежи с точки зрения профессиональных интересов, общественных и политических предпочтений. Структурирование молодежной среды, активизация молодежных объединений помогут транслировать власти свое видение ситуации, эффективнее взаимодействовать власти и молодежи".

Александр Карлин также отметил, что все ресурсы края, направленные на решение социальных проблем, в том числе и затрагивающие интересы молодежи, необходимо использовать адресно. В числе таких ресурсов - социальное занятости молодого населения, разработка мер по профилактике наркомании в молодежной среде. По его словам, выделяется немало средств, к примеру, на борьбу с наркоманией, но очень часто они используются крайне неэффективно. Один из методов - привлекать саму молодежь к этой работе. Так, часть средств, предназначенных на эти цели, в том числе в краевом бюджете, можно направлять в виде грантов через молодежные общественные организации.

Что касается трудоустройства молодых специалистов, Александр Карлин отметил, что администрация края выходит на заключение полноценного соглашения с Алтайским государственным аграрным университетом. Соглашение ориентировано на закрепление молодых специалистов сферы АПК в сельской местности. "Проблема занятости - это особая тема, - подчеркнул Александр Карлин. - Безработица в крае достаточно развита. Немалая часть сесть безработных - именно молодые люди".

В СВЯЗИ С ПРОБЛЕМОЙ ЗАНЯТОСТИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ Александр Карлин отметил, что администрация края намерена разработать комплекс проектов по созданию трудоустройства молодежи на селе. Меры будут пред-

Вход открыт для всех

Совсем скоро, чтобы расплатиться в магазине или внести квартплату, нам не нужно будет доставать из кошелька мятые купюры и вечно рассыпающуюся мелочь. Для всех платежей подойдет всего одна пластиковая карта от Сбербанка.

Самый удобный способ оплаты - это использование пластиковых карт Сбербанка. Они позволяют расплатиться за покупки в магазинах, кафе, ресторанах, на транспорте, за коммунальные платежи и многое другое.

Однако до сих пор у всей этой системы был один большой недостаток. Дело в том, что большинство расчетов по карточкам в нашей стране осуществляются при помощи крупных западных систем - Visa и MasterCard. Для России это не пришло, в том числе и в точках зрения экономической безопасности.

Конкурировать с иностранными может только крупнейший российский платежный сервис - "Сбербанк". В настоящее время число карточек Сбербанка превышает 5 миллионов. Ими можно расплатиться более чем в 11 тысячах терминалов в разных регионах страны, а также снять наличные в 5 тысячах пунктов выдачи наличных и 3 тысячах банкоматов. Оборот по карточкам составляет более 450 миллиардов рублей, а на счетах клиентов сосредоточена сумма, превышающая 20 миллиардов. Создавая общенациональную систему было решено именно в Сбербанке. Для реализации столь масштабного проекта учреждено ЗАО "СБЕРКАРТА", уставный капитал которого равен 300 миллионам рублей, а доля Сбербанка составляет 26%. Его представителем уже ведут переговоры с другими финансово-кредитными учреждениями об их присоединении к проекту. Вход открыт для всех. Банком достаточно подписать договор на сервисное обслуживание со "Сберкартой" по аналогии с членством в международных платежных системах Visa или MasterCard.

Разумеется, подобное начинание потребует серьезных вложений от Сбербанка. Но один экономический оправдан. Ведь уже скоро по всей стране, независимо от региона, россияне смогут расплатиться с помощью карточек не только в большинстве торговых центрах, но и в мелких магазинах, кафе, и даже в ларьках. При работе с умными "Сберкартами" в них не нужно устанавливать телекоммуникационное соединение с банком. Достаточно купить лишь специальный терминал стоимостью всего-то 50-60 руб. В это устройство вставляется карта магазина, на которую будут записаны все операции, совершенные покупателями за день. В конце дня продавец приезжает в банк и передает эту информацию. Удобно всем: и покупателям, и владельцам торговых павильонов.

Александр Карлин высказал пожелание, чтобы молодые люди не рассматривали себя только в качестве потребителей. "Мы объявляем молодежный призыв на государственную службу в 2006 году. Мы - молодые, за вами будущее. Покажите конкретными делами и идеями, что нужно сделать, чтобы поднять наш край", - обратился к молодым людям глава администрации края.

В числе лучших в России

Всероссийский институт аграрных проблем и Фонд поддержки аграрной реформы и сельского развития определили триста наиболее крупных и эффективных сельхозпредприятий России. Результаты подвели по полученной выручке и прибыли от реализации продукции в 2002-2004 годах.
В клуб "Агро-300" вошли четыре хозяйства Алтайского края. Птицефабрика "Молодежная" Первомайского района заняла 122-е место, АКХ "Ануйское" Петропавловского района - 163-е, КГУП "Антипинское" Тульского района - 206-е и КГУП "Промышленный" Бийского района - 269-е место.
Из других сибирских регионов в списке лучших представлены по два кемеровских и томских сельхозпредприятия, четыре иркутских, шесть тюменских, по семь - из Новосибирской и Омской областей. А наибольшее число лауреатов у Красноярского края - одиннадцать.

ВАКАНСИИ

В соответствии с п. 2 ст. 5 Закона РФ № 3132-1 от 26.06.1992 г. (ред. 05.04.2005 г.) "О статусе судей в Российской Федерации", п. 1, п. 3 п. 2 ст. 19 ФЗ № 30-ФЗ от 14.03.2002 г. "Об органах судейского сообщества в Российской Федерации" квалификационная коллегия судей Алтайского края объявляет об открытии следующих вакантных должностей:
- Индустриальный районный суд г. Барнаула - судья;
- Рубцовский городской суд - судья;
- судейский участок № 3 Индустриального района г. Барнаула - мировой судья.
Заявления от претендентов на указанные должности и документы, установленные п. 6 ст. 5 Закона РФ "О статусе судей в Российской Федерации", принимаются ежедневно (в рабочие дни) с 8.00 до 17.00 час. по адресу: г. Барнаул, пр. Ленина, 25, каб. 345.
Последний день приема заявлений и документов 9 декабря 2005 года.
Справки по тел. 63-28-96.
О дне рассмотрения поступивших заявлений кандидатов будет сообщено дополнительно.

Рост тарифов на электроэнергию в будущем году будет меньше инфляции

В ноябре начальник департамента экономической политики РАО "ЕЭС России" Игорь КОЖУХОВСКИЙ провел всероссийскую селекционную пресс-конференцию, посвятив ее единственному вопросу - тарифам на электроэнергию и тепловую энергию 2006 года. Таким образом, РАО "ЕЭС России" озабочено единственной монополией, которая решила познакомиться с планами на будущее.

Инициатива двухлетней давности
Собственно говоря, это была уже не первая всероссийская пресс-конференция, на которой руководстве РАО рассказывало об инициативах в области тарифной политики. Впервые об этом было заявлено два года назад. Председатель правления РАО Анатолий Чубайс тогда сказал:
- Масштабная инициатива по пересмотру тарифной политики в электроэнергетике полностью изменит базовые принципы и целевые задачи по методам формирования тарифов и по уровню тарифов. Суть этих изменений в том, чтобы отказаться от формирования тарифов, исходя из уровня затрат. Этот принцип, который объективно называем "затратным", действовал в стране все эти годы, заинтересовывал производителя в увеличении затрат и убивал всякий стимул к реальной экономии. Он работал и против энергетиков, и против потребителей, и против страны.
Рассставив акценты новой тарифной политики, в числе которых в первую очередь последовательное снижение издержек и, как следствие, тарифов, А. Чубайс предлагал перейти к трехлетнему графику в их формировании. И хотя планируемые проценты трехлетнего плана (предполагалось ограничить рост тарифов в 2004 году 13 процентами, в 2005 году - 8-10 процентами, в 2006 году - 5-7 процентами) реально оказались выше, энергетики, действительно, последовательно шли и идут по выбранному пути.

Начиная с 2004 года, цены на их "продукты" - электрическую и тепловую энергию - росли быстрее инфляции!

Энергетика

Уздечка

Рост тарифов на электроэнергию и инфляция
Темп роста тарифов на электроэнергию - самый низкий среди субъектов естественных монополий!

Начиная с 2004 года тарифы на электроэнергию растут быстрее инфляции!

любовь ТРЕТЬЯКОВА

Игорь КОЖУХОВСКИЙ.

Но придерживаться политики сдерживания тарифов для РАО крайне не просто, и ответ очевиден. Только в этом году уголь подорожал почти наполовину, резкий выросли цены на ГСМ - эти увеличения значительно опередили и инфляцию и тарифы.
Поэтому, если в следующем году выйдет за установленные рамки (например, для газа 11 процентов), то РАО "ЕЭС России", вероятно, будет вынуждено пересмотреть свои планы и через год обратиться в правительство уже с другими, более высокими цифрами.
Конечно, хотелось бы, чтобы благодаря инициативе энергетиков по сдерживанию или снижению тарифов не "сэкономили" цены смежников. Но, видимо, какое время это неизбежно, особенно в энергодефицитных регионах, не имеющих своих гидроэлектростанций, доступных угольных залежей или газа. Именно поэтому цена за киловатт-час у нас в Алтайском крае гораздо выше, чем в соседней Новосибирской, Кемеровской, Иркутской областях, Красноярском крае. У нас нет своей дешевой вольной электроэнергии, но есть необходимость в дорогой

транспортировке угля, ведь наши ТЭЦ рассчитаны на его определенные марки.
Есть и еще одна причина дороговизны электро- и тепловой энергии на Алтае. Это разветвленность сетей и их малая загруженность. Такой пример: относительно высокая загруженность наших линий электропередачи в шесть раз ниже, чем в Красноярском энергосистеме. Условно это означает, что у нас одна линия снабжает одно предприятие, а у них - шесть. Поэтому если каждое "лиш" предприятие заплатит в два раза меньше, чем "наше" за тот же объем электричества, доход "их" электростанции все равно будет... в три раза выше. Невеселая арифметика. Кроме того, длинные разветвленные сети требуют и больших затрат на ремонт.
Сейчас - не как всегда
- Ну, как всегда! Энергетики говорят о "сдерживании", а на самом деле задирают и задирают тарифы, - восклицает читатель и бует не прав.
Во-первых, уже второй год подряд тарифы энергетиков Федеральной службы по тарифам (ФСТ) устанавливает раз в год. И на весь год. Представьте, как бы мы спокойно жили, если бы имели такую же предельную стоимость в ценах на бензин или услуги ЖКХ!
Во-вторых, ФСТ, установив тарифный коридор для каждого региона по группам потребителей, последнее слово оставляет за местными властями.

Алексей ВЛАДИМИРОВ.

Оксана КЛИПЕНШТЕЙН, Жанна МАЛАХОВА.

Николай ГОЛОВЕНКО

Страхование

АВТОГРАЖДАНКА

Реклама "АГ" Королько, 105 5 этаж

ЭТАЖИ ИНФОРМ ПРЕСС

Реклама "АГ" тел. 23-34-78 факс 23-44-30

Выживут сильнейшие

Эксперты говорят, что по итогам года страховые компании соберут по ОСАГО более 50 миллиардов рублей страховой премии. Это не просто много, а очень много.

В то же время число страховщиков, у кого объем выплат клиентам вплотную приблизился к размеру собранных средств, неуклонно растет. Таких уже несколько десятков. Несколько компаний уже фактически обанкротились, и за них выплаты добросовестным страхователям, оставшимся без защиты, производит Российский союз автостраховщиков через уполномоченные компании. В целом вырисовывается следующая картина. Если год назад в фокусе общественного внимания был вопрос о том, какие сверхприбыли получают или могут получить страховые компании по ОСАГО, то сегодня все большую озабоченность вызывает платежеспособность страховщиков, занявшихся этим видом страхования. При этом, учитывая размеры клиентской базы, которую сегодня сформировали страховщики, колоссален на рынке ОСАГО может стать потрясением посерьезнее банковского кризиса. Генеральный директор одной из крупнейших страховых компаний России, Страхового Дома ВСК, Сергей ЦИКАЛЮК сегодня отвечает на наши вопросы по этому социально-значимой теме, а также по другим аспектам современного состояния страхового рынка.

- Сергей Алексеевич, Страховой Дом ВСК занимается ОСАГО с момента его введения. По последним данным, ваша компания занимает шестое место на этом рынке. За полугодие вы собрали 750 миллионов рублей, за год, наверное, соберете еще больше. Проблем с выплатами не возникает?

- У нас не возникает. В страховой компании априори не может возникнуть проблем с выплатами, если грамотно размещать активы, покрывающие сформированные страховые резервы, а не "продать" деньги страхователей.

- Так почему же такая разница: один на грани банкротства, а другие процветают?

- Расчет процветает я бы не стал торопить. Во-первых, почему то все забывают, что прибыль страховой компании по ОСАГО законодательно ограничена 5% от суммы поступившей страховой премии. Все остальное мы направляем на формирование резервов под выплаты клиентам и на отчисления в РСА. Во-вторых, реально можно будет расставить точки над "Т" только где-то через год. Вы же сами говорите, что количество компаний, оказавшихся по ОСАГО "в минусе", растет лавинообразно.

Я думаю, их число еще увеличится.

- Вы допускаете, что такое явление может быть массовым?

- Нет, я думаю, что это все-таки исключения. С убытками по ОСАГО сегодня сталкиваются компании, которые не смогли сформировать нормальный диверсифицированный портфель. Кроме того, трудности возникают у тех, кто выплачивает необоснованно высокие комиссионные агентам, кто не следит за своим уровнем расходов на ведение дела, кто увлекся ОСАГО в ущерб другим видам страхования (у кого ОСАГО занимает 50% портфеля и более, к сожалению, достаточное много).

- Те же страховщики, кто развивает свой бизнес гармонично и профессионально, безусловно, будут на высоте.

- Говорят, что РСА собирает штрафы за страховые компании, допускающие различные нарушения...

- Это действительно так. РСА стремится усилить спрос с самих страховщиков. Это касается, во-первых, нарушения норматива по утере и порче полисов. Если страховая компания "теряет" много своих бланков полисов, то они впоследствии появляются на черном рынке. В результате страдают клиенты. Кроме того, РСА, думаю, будет штрафовать страховщиков за неправильно оформленную отчетность, за отсутствие представительства в регионах. Бывают случаи, когда пострадавшему по ОСАГО говорят: "Давай же тебе без всякой экспертизы выплатим такую-то сумму", притом, что ущерб очевидно больше. Если клиент отказывается, то начинается волокита. Или же пострадавшего по КАСКО отправляют искать виновного в ДТП, выясняя, какой у того полис ОСАГО... олять же это затягивание выплат. Такие страховщики, уверен, очень быстро расстроят доверие клиентов.

- Будут ужесточаться требования и к страховым брокерам, продающим ОСАГО - вплоть до их обязательной аккредитации при РСА. В целом, Союз стремится мини-



мализировать проблемы клиентов, случившиеся по вине страховых компаний.

- Особо хочу подчеркнуть, что в вопросах ОСАГО даже те клиенты, которые по той или иной причине приобрели и полис компании, впоследствии оказавшейся неплатежеспособной, не останутся без защиты. Законодательством предусмотрено, что в этом случае страховые выплаты за банкротов производит Российский союз автостраховщиков. Сегодня этот механизм уже запущен, РСА отобрал не только страховых компаний, уполномоченных принимать заявления от пострадавших и формировать необходимые пакеты документов.

- К вам можно обращаться?

- Вы можете позвонить в любой из филиалов ВСК. Мы поможем все правильно оформить и направим документы в РСА, а средства пострадавшему в ДТП будет перечислены на указанный им банковский счет. Более того, такие обращения уже идут. Думаю, что тут нам на руку сыграет наш опыт по урегулированию убытков других страховых компаний в регионах.

- О чем идет речь?

- В соответствии с законом об ОСАГО, страховая компания, занимающаяся этим видом страхования, должна иметь представительства во всех субъектах РФ. Там, где нет представительства, необходимо заключить договор с другим страховщиком, чтобы он урегулировал убытки своих клиентов, произошедшие в этих регионах. У нас филиалы и отде-

ления есть везде - всего более 320. Поэтому мы предложили коллегам свои услуги по урегулированию, и сегодня ими пользуются уже почти 90 страховых компаний. Нареканий нет, и такое доверие для нас - большая честь. Получается, что помимо 70 тысяч предприятий и организаций, 10 миллионов граждан, 14 федеральных министерств и ведомств, нам доверяют и коллеги-конкуренты.

- Недавно было опубликовано новое исследование крупного бизнеса России. Всего было рассмотрено 400 крупнейших предприятий по объему реализации продукции. Страховой Дом ВСК занял 121-ю строчку. Как вы это оцениваете?

- Для нас это очень неплохой показатель, тем более что годом ранее мы были на 208-м месте.

- В следующем году поднимитесь выше?

- Такой самооценки нет, но хотелось бы. Тот же журнал "Эксперт" пишет, что в суммарном продукте 400 крупнейших компаний России страховой сектор пока занимает лишь несколько процентов, но в то же время сектор "новой экономики", куда по классификации журнала входит и страхование, за год удвоил свое производство.

- Уверен, что в течение ближайших лет страховой рынок качественно увеличит свои показатели. Это будет связано как с традиционными факторами - повышением страховой культуры населения, ростом заинтересованности предприятий в страховых услугах и т.п., так и с развитием новых видов страхования. Здесь, я думаю, большие перспективы пока скрывают в себе страховые компании при ипотечном кредитовании и накопительное страхование жизни.

- Что такое "страхование при ипотеке"?

- Вы знаете, что ипотечное кредитование сегодня развивается очень хорошими темпами, например, глава АИЖК Александр Семениха приводит цифры, что уже через несколько лет в рамках Федеральной программы, реализуемой АИЖК, в год будет выдаваться до миллиона ипотечных кредитов. Классическая сделка ипотечного кредитования подразумевает страхование заемщиком ряда рисков, которые ей присущи. Как правило, речь идет о страховании самого объекта недвижимости, жизни и трудоспособности заемщика и титула, то есть права собственности на квартиру. Происходит это как в интересах самого заемщика, так и банка, который выдает кредит. Развивается кредитование - развивается и страхование. Наша

компания, например, работает по этой программе уже почти со 100 банками. По итогам года заключим около 12000 договоров страхования. При этом бизнес растет в геометрической прогрессии: если в начале года заключалось около 500 договоров в месяц, то сейчас мы вышли на уровень 2000 и более.

- А по поводу страхования жизни...

- На Западе около 90% оборота страховых компаний - долгосрочные накопительные договора страхования жизни. У нас это пока крохи. Но ситуация меняется, и я думаю, что уже в течение ближайших лет этот рынок совершит рывок.

- И в завершение, кратко охарактеризуйте основные проблемы, которые сегодня стоят перед рынком?

- Все последние годы конкуренция на страховом рынке только усиливается. Причем практически во всех его сегментах. Вы знаете, что наша компания занимается обязательным государственным страхованием госслужащих и военнослужащих. Я уже говорил, что у нас застрахованы сотрудники 14 федеральных министерств и ведомств. Каждый год различные министерства проводят открытые тендеры, и нам очень приятно, что ВСК удается удерживать свои позиции на данном рынке.

- Высокая конкуренция при страховании юридических лиц, особенно крупного бизнеса. Здесь я бы обозначил проблему демпинга. Есть страховщики, которые, чтобы получить клиента, идут на необоснованное снижение тарифов. В результате, они не могут ни сформировать достаточные резервы, ни приобрести хорошую перестраховочную защиту. Некоторые предприятия все еще покупают на дешевизну, однако позитивная тенденция здесь наблюдается - в бизнесе появляется все больше людей, разбирающихся в страховании и понимающих, что в нашем деле главное не цена полиса, а страховая выплата.

- Конкуренция - это нормально. Для рынка это полезно. Другое дело, что нужно очень взвешенно, обдуманно подходить к вопросу открытия нашего рынка для иностранных страховых компаний. Сегодня почти все барьеры сняты. Но страхование - это, помимо самой страховой защиты, и значительные финансовые ресурсы, которые накапливают страховые компании. Да, кто-то выводит активы в Москву. Это очень здорово, но все же лучше, чем за границу. В идеале же страховщики должны инвестировать активы в тех территориях, где они сформированы - то есть в регионах. Мы, например, и уплачиваем налоги, и инвестируем деньги на местах.

Кроме того, для всего рынка я вижу проблему недостаточной капитализации страховых компаний. Сегодня идет процесс укрупнения рынка, уверен, что период слияний и поглощений в страховании только начинается. И в этих условиях страховщикам очень важно вкладывать заработанные деньги в развитие бизнеса, материальную базу, информационные технологии. Уже через несколько лет число страховщиков сократится в разы. Выживут только сильнейшие.

Уважаемые ветераны и работники ЗАО "Коротоякский элеватор"!

Поздравляем Вас с 50-летним юбилеем вашего предприятия!

Неоценим тот труд и энергия, которые вы вложили и вкладываете в его развитие! Мы надеемся, что наша совместная деятельность станет еще эффективнее и создаст прочную основу для стабильного развития Общества "Грана"! Здоровья и душевного равновесия Вам и Вашим близким! Новых достижений и уверенности в собственных силах на благо процветания ЗАО "Коротоякский элеватор"!

Коллектив ЗАО "Грана"

РЕМОНТ ТОПЛИВНЫХ НАСОСОВ

ДИЗЕЛЬНЫХ АВТОМОБИЛЕЙ, ТРАКТОРОВ И ФОРСУНКОВ ВСЕХ ТИПОВ

ПРОДАЖА РАСПЫЛИТЕЛЕЙ ПЛУНЖЕРНЫХ ПАР, СЕКЦИЙ ИД

ООО "МИКРОН"

г. Барнаул, тел. 46-89-09 ул. Бабушкина, 13 "А"

ПРОДАЮ МТЗ-80 (1983-91 гг. в.), КУН на МТЗ (новый), кран-балку (3 т.). Тел.: 69-90-39, 69-14-69.

ТОПЛИВО БЕСПЛАТНО!

Приобретая комбайны РОСТСЕЛЬМАШ ДО 15 ДЕКАБРЯ 2005 Г. Вы получаете дизельное топливо в подарок!

АКЦИЯ! ГСМ от РСМ

ВЕКТОР 5.000 ЛИТРОВ

ДОН-680 5.000 ЛИТРОВ

ДОН-1500Б 5.000 ЛИТРОВ

НИВА-ЭФФЕКТ 3.000 ЛИТРОВ

100000 ЛИТРОВ УЖЕ ЗАПРАВЛЕНО!

РОСТСЕЛЬМАШ Агротехника Профессионалов

ОАО «Алтайагропром» г. Барнаул, пр. Строителей, д. 135 тел.: 66-64-69, 66-72-01

Торговая компания «Европа» г. Барнаул, ул. Попова, 200 тел.: 453-464, 451-973, 451-970

ООО «Алтайагротех» г. Барнаул, ул. Попова, д. 220 тел.: 42-17-81, 30-48-07 45-49-42, факс 42-92-21

на тарифы

Именно в регионах в конечном счете решают, каким быть тарифам на тепло или электричество: минимальными, максимальными или какой-то "золотой серединой". Принимают в Алтайском крае его решение главное управление экономики и инвестиций выносится на основании расчетов региональных энергокомпаний, которые могут проверить любой контролирующий орган.

Так, на 2006 год ФСТ установила следующие "ограничители" в целом для Алтайского края. Для тарифа на электроэнергию - рост от 1,3 до 3,5 процента, для тарифов на тепло - от 0,6 (то есть даже снижение) до 8,4 процента.

Хорошо забытое старое

В 2006-2008 гг. руководство РАО "ЕЭС России" намерено ликвидировать перекрестное субсидирование, сохранив сейчас со времени перестройки. Суть его в том, что для более низкие тарифы для населения "доплачивает" промышленность. Такого нет ни в развитых странах, не было и у нас в советское время. В России перекрестное субсидирование появилось вместе с выборной демократией: избиратели задвинули, но на деле, чтобы заплатить за электричество, предприятия нам же не доплачивали (или совсем не платили).

Совершенно очевидно, что вернуть статус-кво (сейчас насе-

ление оплачивает 60 процентов от фактической стоимости электричества. В Алтайском крае объем перекрестного субсидирования в 2005 году составил 670 млн. рублей) необходимо не из принципа "сделаем как там" или "как у нас тогда", а для того, чтобы облегчить положение предприятий и сделать их более конкурентоспособными для входящего в WTO.

Конечно, не очень-то здорово сознавать, что для ликвидации перекрестного субсидирования тарифы граждан будут расти быстрее, чем для промышленности. (В 2005 году их соотношение было 19 к 5 процентам в целом по России, сохранится оно и в 2006 году). Но с другой стороны, три года - время, за которое перекрестное субсидирование будет ликвидировано, - срок осязаемый.

А теперь посчитаем

Думаю о тарифах следующего года, в РАО "ЕЭС России" подсчитали, что российская семья со средним доходом (10 тысяч рублей на двух взрослых и одного ребенка) потребляет в месяц 150-200 кВт/ч, то есть платит на электроэнергию 250-300 рублей в месяц. При запланированном росте тарифов увеличение ежемесячных платежей составит всего 36-50 рублей. Таким образом, расходы на оплату электроэнергии составят 3 процента, а их рост - менее 0,5 процента от бюджета семьи. Согла-

даться, это очень и очень немного, даже если не проводить сравнений с другими тратами.

При этом, осознавая, какая социальная ответственность лежит на энергетике как на основополагающей отрасли страны, руководство РАО "ЕЭС России" посчитало целесообразным дальнейшее сохранение льгот для малообеспеченных слоев населения. В следующем году будет сохранена система жилищных субсидий, а пенсионеры, ветераны труда и ряд других льготников по-прежнему будут оплачивать лишь 50 процентов за электроэнергию и тепло. Помимо этого, РАО прорабатывает введение социальной нормы потребления электроэнергии.

Заместитель генерального директора ОАО "Алтайэнерго" по учету, экономике и финансам Сергей Попов кратко дополнил выступление Игоря Кожуховского. Он сказал:

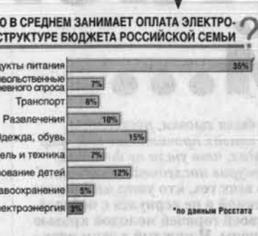
- Ситуация такова, что тарифный коридор, который устанавливает для Алтайского края РАО "ЕЭС России", более или менее приемлем лишь по теплу. По

электроэнергии, даже если будет принят высокий коэффициент, - нас ждут убытки. Конечно, нами разрабатывается программа сокращения (сокращения - Авт.) издержек, но все должны понимать, что максимальная экономия на ремонтах опасно. С другой стороны, мы более не можем брать кредиты: наш кредитный портфель определен, и совет директоров ОАО "Алтайэнерго" на последнем собрании запретил его пополнение. Но и за рамки установленных РАО, мы выходить не можем. Остается надеяться на то, что со стабилизацией экономики краевая энергетика

станет более привлекательна для инвесторов.

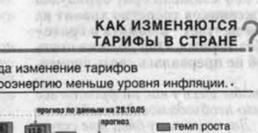
Безусловно, россияне настолько устали от постоянного повышения цен на все и вся, что на "ура", пожалуй, могут воспринять только снижение тарифов. Вот это мы понимаем!" - сказали бы мы тогда. Но так как снижение невозможно по ряду причин (цены смежников, изношенность энергосистем), хорошо уже то, что в энергетике есть хотя бы политика сдерживания тарифов. И она не просто декларируется, а исполняется.

АКТУАЛНО



СОХРАНЯЮТСЯ ЛИ ЛЬГОТЫ ПО ОПЛАТЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ?

Все льготы на оплату электроэнергии сохранены. В соответствии с Постановлением Правительства №444 от 30.08.2004 граждане, расходы которых на оплату коммунальных услуг превышают 20% ежемесячного дохода, ИМЕЮТ ПРАВО на получение специальных субсидий.



Динамика тарифов за 2003-2005 гг. по Алтайскому краю

Ед. изм.	2003 г. НДС	2004 г. НДС	2005 г. НДС	Рост, %		
				2004/2003	2005/2004	2005/2003
ОАО "Алтайэнерго"						
Электроэнергия						
Для ОАО "Алтайэнерго"	конт/кВтч	97.68	108.52	122.48	111.1	112.9
Для населения	конт/кВтч	95.08	103.75	125.00	109.1	120.5
Теплоэнергия	руб/Гкал	448.80	552.56	607.70	123.1	110.0
ЖКХ						
Содержание жилья	руб/м2	2.25	3.19	5.88	141.8	184.3
Вывоз мусора	руб/чел	4.00	5.15	7.46	128.8	144.9
Лифт	руб/чел	1.09	2.17	13.72	199.1	632.3
Холодная вода	руб/чел	12.45	16.29	23.59	130.8	144.8
Канализование	руб/чел	9.86	12.93	28.35	131.1	219.3
ТСЖ						
Содержание жилья	руб/м2	1.47	1.97	2.39	134.0	121.3
Вывоз мусора	руб/чел	4.00	5.15	7.46	128.8	144.9
Лифт	руб/чел	7.40	8.63	9.99	116.6	115.8
Холодная вода	руб/чел	37.24	36.62	51.94	98.3	141.8
Канализование	руб/чел	-	-	-	-	-



ИДЕТ ПОДПИСКА НА ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2006 ГОДА

РОССИЙСКАЯ БИЗНЕС-ГАЗЕТА

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА

ПРЕЗИДЕНТ СТАЛ ПРЕЗИДЕНТОМ

КОДЕКС РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

КАКИЕ ЗАКОНЫ И НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

ГРАДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОДЕКС РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ЗАКОН О НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВАХ

ВСЕ ПРОЧЕСТЬ НЕВОЗМОЖНО, НО ВАЖНО ЗНАТЬ ГЛАВНОЕ.

Оформить подписку на «Российскую газету» и ее издания можно в любом почтовом отделении России.

Для юридических лиц — также подписка по телефону: (095) 257 51 62.

ПОДПИШИСЬ НА ГЛАВНУЮ ГАЗЕТУ СТРАНЫ

ОБОРУДОВАНИЕ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ Для АЗС и Нефтебаз

Ремонт оборудования, комплектация объектов

г. Барнаул, ул. Попова, 11, 3 этаж, 7 каб. Тел./факс: (385-2) 51-13-66, 69-58-84. Справки по тел. 063.

ИЗВЕЩЕНИЕ

На основании Закона РФ "Об обороте земель сельскохозяйственного назначения" ставим в известность должников бывшего колхоза "им. XXII партсъезда" Раб-рахинского района в том, что должники Синева Т.А. (2 доли), Дегтярева М.И., Дегтярева Ю.А., Ивашкин И.Ф., Ивашкина Н.И., Синева В.И., Синева М.Я., Дегтярева И.А., Тагильцева А.И., Тагильцев А.И. желают выдвигать свои земельные участки в счет земельных долей в рабочем участке № 31 общей площадью 124,3 га пашни. Компенсация оставшимся должникам не предусматривается.

ПРОДАЮ кооперативный охранный гараж (ул. Малахова, 85-а, двухъярусный, 37,2 кв. м, 255 тыс. рублей, торг). Тел. 8-960-960-6000.

ПРОДАЮ кооперативный гараж в районе рынка "Первомайский". Тел.: 62-66-27 (дом.), 36-30-21 (раб.).

Автоцентр АТА-Сервис

РЕМОНТ дизельной топливной аппаратуры отечественного и импортного производства

Гарантия

пр. Космонавтов, 71. Т.: (385-2) 48-78-98. Дно 1207 8-903-992-2419.

"КамАЗ-55102" (1985 г.в., сельхозник), хтс. с прицепами (с/х вариант), 320 тыс. руб. Торг.

Кран КС-4361 (16 т., гусеничный, хтс, 270 тыс. руб.).

Трактор К-701 (1993 г.в., фронтальный погрузчик хтс, 390 тыс. руб., обмен на легк. Автомобиль).

Автомобиль КАМАЗ-3502 (1984 г.в., МАЗ-500) г/л 10 т., стрела 12 м., 250 тыс. руб.

Комбайн "Беларусь" (1992 г.в., 290 тыс. руб.). Обмен на землю 4,5 класса.

КУПЛЮ "КамАЗ" сельхозник, МТЗ, другую технику. Тел.: 69-90-39, 69-14-69.

ВСЯ ПРОДУКЦИЯ СЕРТИФИЦИРОВАНА

Компьютеры принтеры, сканеры, копиральные аппараты

Кредит для жителей ВСЕХ районов Алтайского края

выдача техники в виде обращения

Ремонт, тех. обслуживание компьютеров, мониторов, принтеров, копиров

(3852) 24-85-44, 66-87-92

ООО "СИБЭНЕРГОПРОМ" ПРОДАЕМ мазут М-100. Оказываем услуги по хранению. Тел.: (3852) 24-13-98, 26-94-22.

ПРОДАЮ автомобиль "GA3-3110" (1999 г. вып., цвет белый, двигатель 406, инжектор, ГУР, сигнализация). Тел. 30-57-82 (после 18).

АКО МОБН "Международный фонд гуманитарных инициатив" ликвидируется, претензии принимаются в течение двух месяцев. Адрес: г. Барнаул, ул. Паладинова, 134, офис 2, тел. 38-46-66.

Утерянное свидетельство № 694757 о восьмилетнем образовании, выданное в 1987 г. средней школой № 27 на имя Дженя Ахсанья Анатольевича, считать действительными.

Сергей ТЕПЛЯКОВ Конфликт СИТУАЦИЯ

Алтайской рекламе придется застегнуться

18 ноября Алтайское управление Федеральной антимонопольной службы признало неэтичной рекламу использование полубога женской природы в рекламе ООО "КРОК-С"



У православной общественности уже есть опыт по наведению лепоты. Вот так было...

Это - первый на Алтае случай применения статьи 8 ФЗ "О рекламе", хотя споры об этике в области рекламы возникали и прежде. Так, летом 2004 года по просьбе верующих была заменена реклама рынка мобильной связи "Солнечный" - левушка, рекламировавшая сотовый телефон, оде и в пиджак. Нынешним летом небольшой скандал возник вокруг рекламы одного из мебельных салонов - обнаженная женщина лежала на кровати спиной к зрителю. Хотя реклама повторяла картину французского художника Жана-Батиста Доминика Энгера, в Барнауле ее также признали неэтичной. Рекламистам пришлось прикрепить на стенд нечто вроде ночной рубашки.

Летом "Общественный родительский совет" обнаружил два открытых обращения, в которых как пример неэтичной рекламы приводились слоганы разных фирм (например, "Презервативы "Контекст" защитят вас и ваших любимых"), а также объявлялась нарушающей нормы морали реклама сигарет, мобильных телефонов, мехов, дубленок. Обращения были разосланы в 15 адресов, в том числе президенту РФ и в Священный синод (большинство в "родительском совете" - священники и верующие миряне).

Также "ОРС" требует пересмотреть принятую в Барнауле программу "Репродуктивное здоровье детей и подростков" и исключить из нее курсы полового просвещения.

На рекламном шите ООО "КРОК-С" откровенных изображений не было, однако Алтайская крайняя общественная организация "Общественный родительский совет", борющаяся за соблюдение морали и нравственности с весны 2005 года, обратилась в антимонопольную службу с требованием признать ее неэтичной. В ноябре активистка "ОРС" Ольга Синявина обратилась с заявлением в антимонопольную службу.

"В рекламе аксессуаров сотовой связи ООО "КРОК-С" использовано тело женщины, которое является предметом вожделения... пояснила Синявина "Алтайской правде". Это наносит вред здоровью, в первую очередь здоровью детей: дети испытывают половое возбуждение, реклама толкает их на раннюю половую жизнь".

Однако никакие медицинские или социологические исследования, подтверждавшие бы эту мысль, "Общественный родительский совет" не имеет. "Но у нас есть заключение семи человек - кандидаты наук, преподаватели кафедры рекламы Алтайского технического университета: "Как раньше: или совсем без рекламы, или, например, с простыми надписями: "Пирожки", "Ткани"..."

Между тем доказать неэтичность рекламы нелегко. "Доказательную базу собрать непростое, для проведения социологического опроса нужны деньги, а у нас в смете деньги на социологию не заложены", - пояснил Степан Поспелов "Алтайской правде". - Если руководитель "КРОК-С" начнет оспаривать наше решение в суде, я не смогу дать гарантий, что наше решение устоит".

Впрочем, руководитель ООО "КРОК-С" вряд ли будет оспаривать решение краевой ФАС: следующее нарушение уже может обойтись ему в 40-50 тысяч рублей штрафа, а злупотынный рекламный щит (это всего-навсего "раскладушка") он уже убрал.

О том, как по мнению "ОРС" должны выглядеть улицы Барнаула, "Алтайской правде" рассказала Ирина Зеленко, преподаватель Алтайского аг-

о государственного университета... пояснила "Алтайской правде" Евгения Цепенникова, доцент кафедры рекламы АЛТГУ. - Они подтверждают, что эта реклама неэтична.

Между тем доказать неэтичность рекламы нелегко. "Доказательную базу собрать непростое, для проведения социологического опроса нужны деньги, а у нас в смете деньги на социологию не заложены", - пояснил Степан Поспелов "Алтайской правде". - Если руководитель "КРОК-С" начнет оспаривать наше решение в суде, я не смогу дать гарантий, что наше решение устоит".

Впрочем, руководитель ООО "КРОК-С" вряд ли будет оспаривать решение краевой ФАС: следующее нарушение уже может обойтись ему в 40-50 тысяч рублей штрафа, а злупотынный рекламный щит (это всего-навсего "раскладушка") он уже убрал.

О том, как по мнению "ОРС" должны выглядеть улицы Барнаула, "Алтайской правде" рассказала Ирина Зеленко, преподаватель Алтайского аг-



...а так стало.

Елена РЯБОВА, Сергей БАШЛЫЧЕВ (фото)

"ТИМ" мечтает о большой сцене

И эти мечты отнюдь не беспочвенны

Победа в "Океане"

ФЕСТИВАЛЬ

С оглушительной победой вернулся в начале ноября с театрального фестиваля "Океанские подмостки" известный самодельный детский театр "Тим" под руководством Татьяны Мошкиной. Этот фестиваль один раз в два года проходит во Владивостоке - во всероссийском детском центре "Океан", где собираются самодельные театры из разных городов страны. "Тим" поведет с собой два спектакля: "Сестра моя Русалочка" по пьесе Л.Разумовской и "Сказку про Федота-стрельца" Леонида Филатова, которую они показывали вне конкурса.

И "выиграли" сразу двенадцать медалей: тринадцать золотых, одну серебряную и шесть бронзовых! А кроме того - двадцать два диплома первой степени и четыре почетных грамоты.



Татьяну Мошкину (слева) и хореографа Ирину Жилину на фестивале наградили "золотом".

Как воспитать творца

Называть этот детский театр, уже пятнадцать лет действующий в Доме художественного творчества Индустриального района, самодельным как-то даже и неудобно. Но и профессиональным его назвать нельзя: в нем "работают" дети от пяти до восемнадцати лет.

Однако спектакли в "Тиме" и репетируются с высокой степенью профессионализма, и на сцену в конечном итоге выходят такими, что им могут позавидовать даже взрослые профессионалы.

А дело все в том, что будущие энтузиасты сцены здесь ведется по особой "программе воспитания творца", которую разработала руководитель театра Татьяна Мошкина. Составные части программы: актерское мастерство, основы сценического движения, пластики и хореографии, основы сценической речи.

Кроме того, "Тим" - театр репертуарный. В его багаже есть несколько спектаклей, которые "Тимосики" могут играть несколько лет подряд. И к каждому из них готовятся настоящие театральные декорации и шьются красивые костюмы. Драматургический материал здесь выбирает такой, в котором индивидуальности юных актеров могли бы раскрыться с наибольшей полнотой.

Для этого Татьяна Мошкина и над готовыми пьесами тщательно и творчески работает, и на основе не сценических текстов пишет собственные пьесы. Например, "Не бойтесь тараканов" по сказкам Чуковского или спектакль-долгожитель "Однажды в Куляндии" и начался наш театр, - рассказывает Татьяна Мошкина. - И этот спектакль

так и живет в нашем репертуаре, как "Принцесса Турандот" в Театре имени Вахтангова. Меняются исполнители и немного с учетом времени - содержание. Как раз в этом году мы начнем репетировать его с новым составом.

- И когда он будет готов?

- Года через полтора.

- Профессиональные театры вам бы позавидовали! Ведь им приходится выпускать спектакль за месяц-полтора. Может, поэтому вам сопутствует удача на фестивалях?

- Тут дело еще и в прекрасных условиях, в которых мы работаем в нашем Доме творчества. А также благодаря талантливым взаимоотношениям с детьми моих главных помощни-

ков: хореографа Ирины Жилиной и педагога по сценической речи Татьяны Бурашовой. А в оформлении спектаклей огромную помощь нам оказывает театральный художник Борис Шербаков. Успех нашей "Русалочки" на фестивале во многом зависел от превосходной сцениграфии и волшебных придумок.

- А деньги на постановочные расходы откуда берутся?

- В основном от родителей. Но мы и сами можем немножко зарабатывать. Например, на проведении новогодних и праздничных школах. Хотя о помощи меценатов мы, конечно же, мечтаем...

Зрителям кажется, что у нас очень дорогое оформление, -



Снежана Данилова в роли ведьмы получила свою золотую медаль "за соответствие образу". А шестерку русалочек озолотили "за лучшее речевое воплощение образа".



Дмитрия Гомзякова в роли Федота-стрельца (сверху) удостоили серебряной медалью "за лучшую мужскую роль" и предложили поступать в Дальневосточную академию искусств.



Дмитрия Гомзякова в роли Федота-стрельца (сверху) удостоили серебряной медалью "за лучшую мужскую роль" и предложили поступать в Дальневосточную академию искусств.

сметается Татьяна Дмитриевна. - А на самом деле главное на сцене - фантазия, хороший вкус и ощущение культуры театрального зрелища.

И никаких микрофонов!

На "Океанских подмостках" выступали тридцать детских театров. Пусть бы "Тимоскам", например, давали возможность играть свои спектакли на больших сценах во время детских каникул. Для юных актеров и их руководителей это было бы заслуженной наградой, а для зрителей - новыми театральными впечатлениями.

немец. Но ничего, и отсюда выйдем. Очень плохо то, что кругом болота и везде вода. Я сейчас, когда пишу это письмо, нахожусь в одной небольшой полуразбитой деревне в блиндаже, где мы живем 4 человека. Стол, нары, печка, 2 телефона, котелки - вот все обстановочка. Немец часто делает налеты из артиллерии и минометов. Вчера, когда вечером слушали патефон (доставили трофейный) и забыли на несколько минут про войну, как вдруг в самый разгар четыре снаряда разорвались вокруг блиндажа, такие, что в воронку взлетел весь наш блиндаж. Оказ вылетели, дверь тоже, свет погас, патефон тоже поломался, и нас ошумило, правда, ничего не задело, лишь часовой, стоявшему у входа, оторвало ноги. Но зато сегодня днем мы разбили у немца 4 ст. пулемета, 2 блиндажа, 1 орудие и человек 20 фрицев..."

"20 мая 1944 г. ...У меня в жизни пока все хорошо. В службе тоже... Пишите, как там у вас? Как здоровье мамочки и папашки? Как идут дела у Кириша на работе? Я думаю, хорошо и что он честно помогает фронту, в том числе и мне. Наверное, стальной овец, и его ставят в пример по поведению и работе. Прогулов не делает, честно и добросовестно выполняет свой долг перед Родиной. Ведь я уже скоро 3 года беспрекословно в боях и защищаю честно Родину. Ну, думаю, и Киша в тылу не отстают от меня и не опозорят честь и фамилию нашей семьи. Кроме того, наверно, он слушается и уважает старших, особенно мамашу и папашу, и помогает младшим, как Виктору, и живет с ним дружно? По-моему, я не ошибаюсь в нем? Как дела с учебой у Вити? Я думаю, что если я здесь на фронте бью фрицев от отла, то Киша работает отла, а Виктор учится так же..."

В дневнике, который тогда вел 14-летний Виктор Коженин, есть запись за 15 августа 1944 г. День, когда семья получила известие о гибели своего Шурика - Александра Григорьевича Коженина.

Подготовила Галина ПОПОВА.

За счастье Родины своей...

Эти строки Николая Майорова - о всех тех, кто ушел на фронты Великой Отечественной и не вернулся с победой. Их - миллионы, обогривших своей горячей молодой кровью землю Отчизны и стран Европы. И каждый в этом ряду - целый мир, Вселенная, навеки утраченная. Далеким отсветом - чьи-то письма, какие-то вещицы в музеях, книги документов в архивах, книги, запечатлевшие их подвиги. И - память.

Общая память о всех, кто не вернулся из боя. Кем бы они стали, если б не было этой подлой войны? Если бы вернулись домой, в города и хаты, где их так ждали с победой? Вопросы, на которые никогда не будет ответа.

В "Почте полевой" сегодня - письма артиллериста Александра Коженина, адресованные семье в город Омутнинский Кировской области. Его младший брат барнаулец Виктор Григорьевич Коженин трепетно хранит их вот уже 60 с лишним лет и мечтает - в память о брате - собрать их в книжку. Нет, без тиража. Она должна стать семейной реликвией. Чтоб не прервалась связь времен.



Александр Коженин.

матрах. Не меньше роты. За этот бой я представляю к ордену Красного Знамени..."

"24 октября 1941 г. ...Как мы воюем, можете прочитать в сводке Информбюро о боях южнее г. Речицы. Меня наградили орденом Отечественной войны 2-й степени. Живем, как коты, в траншеях. Наши бойцы, к сожалению, гибнут тоже немало. Мне пока на этот счет везет. 21-го мы выбили немцев сразу из трех деревень и продвинулись на 7 километров. Тогда фрицы бросили на нас авиацию, и я дважды попал под бомбежку. Сам не знаю, как цел остался. Лишь завалило землей..."

"21 ноября 1941 г. ...Не пугайтесь - пишу из гостиницы. Ничего страшного не произошло. Ранен в ногу пулей на вылет. Рана не опасная и быстро заживает... Выздоровлю и снова возьмусь за фашистов..."

"8 мая 1942 г. ...Вот уже восьмой день ведем наступательные бои. Фашисты крепко укрепились и отчаянно сопротивляются. Но мы их бьем. Условья для артиллеристов здесь, правда, не очень подходящие - десь и болота..."

"26 июня 1942 г. ...Вчера получил письмо от Виктора, а сегодня третий раз берусь писать ответ. Только вылез из блиндажа и возьмусь за карандаш - немцы начинают стрелять. С 5-го у нас сильные бои. Эсэсовцы из "Мертвой головы" позорились здесь немало, били с них спесь. Я по-прежнему команду батареи. Каждый день добавляем врагу "мертвых голов" - пусть оправдывают название... Нахожусь сейчас вместе с пехотой всего в 350-400 шагах



ПРИВЕТ С ФРОНТА

от фашистов. На днях меня присвоили звание старшего лейтенанта. Отдаю все силы тому, чтобы ни одного фашиста не осталось на нашей земле..."

"17 ноября 1942 г. ...У меня в основном все так же. То бои, то затишье. В конце октября мы присвоили капитанское звание. Командую дивизионом. Немцев бьем беспощадно и будем бить еще крепче, чтобы поскорее очистить от них нашу землю..."

"26 декабря 1942 г. ...С фронтом приветом вам "погибший" сын Шурика. Я был просто

поражен, когда начальник штаба показал ваше письмо. А еще больше был поражен, когда прочел его. Я никак не могу понять, что за ерунда такая произошла? Почему военкомат сообщил вам, что я погиб?..."

"13 января 1943 г. ...11-го меня немцами цапнуло миной - разорвалось в пяти метрах, подбежал - снова буду бить гадов..."

"26 ноября 1943 г. ...Немцев гоним на Западе - выжили к р.Притяты. Немцам даем жару. Население, которое мы освобождаем, очень приветствует нас... Все, писать некогда, сейчас едем снова вперед..."

февраля 1944 г. ...Сообщаю, что письма ваши я все получаю и очень рад... Как-то легко и тепло становится на сердце, когда получаешь письма, а особенно где-нибудь в окопе или просто на улице. Я жив и здоров, чувствую себя хорошо. За последние несколько дней продвинулись вперед км на 15-20, а сейчас 2-й день ведем бои на новом рубеже, где закрепился

АФИША

Культурно отдохнем

Краевой театр драмы приглашает публику в воскресенье, 27 ноября, на премьеру спектакля по повести М.Булгакова **СОБАЧЬЕ СЕРДЦЕ**.

Во вторник, 29 ноября, на малой сцене спектакль по пьесе А.Строганова **ЯКУТИЯ**.

В среду, 30 ноября, комедия А.Касоны **ДЕРЬВЯ УМИРАЮТ СТОЯ**.

Начало спектаклей в будни для 18-30, в выходные - в 17.30. Справки по телефонам: 36-97-11, 36-97-13.

Краевой театр музыкальной комедии приглашает публику в пятницу, 25 ноября, на мюзикл В.Плещака **МЫШЬ ГРЕШНИЦЫ**.

В воскресенье, 27 ноября, оперетта К.Листова **СЕВАСТОПОЛЬСКИЙ ВАЛЬС**.

В среду, 30 ноября, мюзикл А.Колкера **ИГРА**.

Начало спектаклей в будни для 18.00, в выходные - в 17.00. Справки по телефонам: 38-03-51, 38-03-92.

Молодежный театр Алтая приглашает детей в субботу, 26 ноября, в 18.00 на драматическое представление **ЛЮБОВЬ К ТРЕМ АПЕЛЬСИНАМ**.

В воскресенье, 27 ноября, в 12.00 сказка С.Маршак **ДВЕНАДЦАТЬ МЕСЯЦЕВ**.

Во вторник, 29 ноября, в 17.00 спектакль по роману Ф.Достоевского **ПРЕСТУПЛЕНИЕ И НАКАЗАНИЕ**.

В среду, 30 ноября, в 10.00 сказка С.Маршак **ДВЕНАДЦАТЬ МЕСЯЦЕВ**.

Справки по телефону 24-05-71.

Муниципальный экспериментальный театр "Повал" (пр. Ленина, 65-а) приглашает зрителей в субботу, 26 ноября, в 17.00 на премьеру мюзикла **СОНЕТЫ ШЕКСПИРА**.

В понедельник, 28 ноября, в 18.30 спектакль по повести Ф.Достоевского **КРОТКАЯ**.

Во вторник, 29 ноября, в 18.30 мюзикл по рассказам Н.Тэффи и А.Чехова **АТМОСФЕРА ЛЮБВИ**.

Справки по телефону 26-81-15.

Краевая филармония приглашает сегодня, в четверг, 24 ноября, на **ОТКРЫТИЕ СИМФОНИЧЕСКОГО АБОНЕМЕНТА** для студентов и молодежи.

В программе **АМЕРИКАНЕЦ В ПАРИЖЕ** прозвучат произведения Гершвина, Иббера и Равеля. Дирижер Владимир РЫЛОВ.

Соллист Евгений ТРЕТЬЯКОВ (фортепиано). Ведущий концерт - музыковед Владимир КАЛУЖСКИЙ. Начало концертов в 18.30. Справки по телефонам: 23-53-96, 66-75-03.

В Музее истории литературы, искусства и культуры Алтая (ул. Л.Толстого, 2) в субботу, 26 ноября, в 15.00 состоится **КОШЕЛЁК КАМЕРНОЙ МУЗЫКИ**.

В программе: произведения Гайдна, Рахманинова, Свиридова. Исполняет трио "Элегия": Маргарита КЛИМАНОВА (фортепиано), Эдуард ЛЕЯКМАН (скрипка), Виталий ПОЛЕЩУК (виолончель). Справки по телефону 244-771.

Барнаульский планетарий (пр. Комсомольский, 128) приглашает и детей, и взрослых окунуться в увлекательный мир звезд и небесных явлений.

Каждый час - новая программа! Справки по телефону 61-10-65. Приятного вам отдыха!

В следующем номере "АП" **О политических репрессиях - без политических пристрастий**

Герой похоронен где-то на Алтае

Если вы не успели подписаться, спрашивайте в kiosках "Роспечать"

АЛТАЙСКАЯ ПРАВДА

УЧРЕДИТЕЛИ: краевой Совет народных депутатов, администрация Алтайского края и краевое государственное унитарное предприятие газета "Алтайская правда"

Главный редактор **О.Н.ШЕВЧУК**.

Редакционная коллегия: **А.С.АСТАПОВ, В.В.ДВОРЯНИН, А.С.ГЕРСИМОВ** (зам. главного редактора), **Е.Н.ЖУКОВА** (ответственный секретарь), **В.А.СИНОЛИЦ** (первый зам. главного редактора).

АДРЕС РЕДАКЦИИ И ИЗДАТЕЛЯ: 656043, г.Барнаул, ул.Короленко, 105. Телефоны: 33-46-83 - приемная, 23-34-78 - отдел рекламы, 35-46-86 - отд. распространения, 26-68-99 - отдел новостей. E-mail: mail@ap.altaip.ru Адрес в Интернете: www.ap.altaipregion.ru Наш расчетный счет: Алтайский банк Сбербанка РФ, г. Барнаул, р/с 406028102020000209, к/с 3010181020000000604, БИК 040173604 ИНН 2225003653 ОКПО 05905933, ОКОНХ 87100

ТЕЛЕФОНЫ СОБСТВЕННЫХ КОРРЕСПОНДЕНТОВ «АЛТАЙСКОЙ ПРАВДЫ»:

КУЛТУНДА	- И.И.Гуртенко	- (8-266) 22-4-63;	ТАЛЬМЕНКА	- Б.К.Рождаевский	- (8-291) 2-76-93;
КАМЕНЬ-НА-ОБИ	- И.И.Мижуров	- (8-214) 2-17-58;	ПОСПЕЛИХА	- Ю.С.Савельев	- (8-256) 22-2-92;
РУБЦОВСК	- Л.Н.Стрижин	- (8-257) 4-64-48;			

Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. За содержание рекламных материалов ответственность несут рекламодатели. Авторы опубликованных материалов несут полную ответственность за точность приведенных фактов, цитат, экономических-статистических данных, собственных имен, географических названий и прочих сведений. Письма, рукописи, фотоснимки, рисунки не возвращаются и не сохраняются. Материалы, помеченные знаком Ю, публикуются на правах рекламы.

НАБОР, ВЕРСТКА, ФОТОВОИД В КОМПЬЮТЕРНО-ИЗДАТЕЛЬСКОМ ЦЕНТРЕ РЕДАКЦИИ

Сдано в печать - в 15.00

Выход по графику - 17.30

Индекс 50300.

ТИРАЖ 59 711 экз.

Газета выходит во вторник, среду, четверг, пятницу (тройной номер), субботу.

Отпечатано в ОАО «Издательско-полиграфическое предприятие «Алтай» (656043, г.Барнаул, ул.Короленко, 105) на бумаге АО «Соликамскбумпром». Заказ № 2184.